

הודעה על פטור מאישור הסדר כובל

לפי חוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988

בתוקף סמכותי לפי סעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988¹ (להלן – החוק), ולאחר התייעצות עם הוועדה לפטורים ולמיזוגים, אני מודיע כי ביום כ' בשבט התשע"ג (31 בינואר 2013) החלטתי על מתן פטור מאישור הסדר כובל, כמפורט להלן:

מספר	שמות הצדדים להסדר	מהות הכבילה	הנכס / השירות
9002	PACE PLC די. בי. אס. שרותי לוויין (1998) בע"מ	בלעדיות	ממירים דיגיטליים
תוקפו של הפטור מוגבל ל-18 חודשים.			
החלטתי מתבססת על כך שאין בכבילות שבהסדר כדי לפגוע פגיעה של ממש בתחרות, עיקרו של ההסדר אינו בהפחתת התחרות או במניעתה ואין בו כבילות שאינן נחוצות למימוש עיקרו.			
בהתאם לסעיף 15(א) לחוק, נתונה החלטתי זו לערר לפני אב בית הדין להגבלים עסקיים על ידי איגוד עסקי, ארגון צרכנים או כל אדם העלול להיפגע מההסדר הכובל שעליו ניתן הפטור.			
החלטת הפטור פתוחה לעיון הציבור בתיק פטור מספר 9002, במשרד רשות ההגבלים העסקיים, רחוב כנפי נשרים 22, ירושלים, בשעות העבודה הרגילות.			
ז' באדר התשע"ג (17 בפברואר 2013)			
(חמ 41-3-10)			

דיויד גילה

הממונה על ההגבלים העסקיים

¹ ס"ח התשמ"ח, עמ' 128; התש"ס, עמ' 113.

הודעה על פטור מאישור הסדר כובל

לפי חוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988

בתוקף סמכותי לפי סעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988¹ (להלן – החוק), ולאחר התייעצות עם הוועדה לפטורים ולמיזוגים, אני מודיע כי ביום ז' בכסלו התשע"ג (21 בנובמבר 2012) החלטתי על מתן פטור מאישור הסדר כובל, כמפורט להלן:

מספר	שמות הצדדים להסדר	מהות הכבילה	הנכס / השירות
9074	General Electric Company אינסייטק בע"מ	אי-תחרות ובלעדיות	ציוד אולטרסאונד טיפולי מונחה הדמיית תהודה מגנטית
תוקפו של הפטור מוגבל לחמש שנים.			
החלטתי מתבססת על כך שאין בכבילות שבהסדר כדי לפגוע פגיעה של ממש בתחרות, עיקרו של ההסדר אינו בהפחתת התחרות או במניעתה ואין בו כבילות שאינן נחוצות למימוש עיקרו.			
בהתאם לסעיף 15(א) לחוק, נתונה החלטתי זו לערר לפני אב בית הדין להגבלים עסקיים על ידי איגוד עסקי, ארגון צרכנים או כל אדם העלול להיפגע מההסדר הכובל שעליו ניתן הפטור.			
החלטת הפטור פתוחה לעיון הציבור בתיק פטור מספר 9074, במשרד רשות ההגבלים העסקיים, רחוב כנפי נשרים 22, ירושלים, בשעות העבודה הרגילות.			
כ"א באדר התשע"ג (3 במרס 2013)			
(חמ 41-3-10)			

דיויד גילה

הממונה על ההגבלים העסקיים

¹ ס"ח התשמ"ח, עמ' 128; התש"ס, עמ' 113.



רשות ההגבלים העסקיים

ז' כסלו תשע"ג

21 נובמבר 2012

פטור: 9074

בפקס: 03-6074470

03-6931919

לכבוד

עו"ד גל רוזנט

עו"ד רון בן-ארי

יורם ל. כהן, אשלג, אשל

גרוס, קלינהנדלר, חודק, הלוי, גרינברג ושות'

דרך מנחם בגין 154

מרכז עזריאלי 1, המגדל העגול

תל אביב 64921


תל אביב 67021

הנדון: החלטה בעניין פטור מאישור הסדר כובל בין:

General Electric Company - אינסייטק בע"מ

הנני מתכבד להעביר אליכם את החלטת הממונה על הגבלים עסקיים, לפי סעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים התשמ"ח - 1988, בדבר מתן הארכת פטור מהחובה לקבל את אישור בית הדין להסדר כובל שבין הצדדים בנדון.

בכבוד רב,


עו"ד דרור ארם
רשם ההגבלים העסקיים



רשות ההגבלים העסקיים

החלטה לפי סעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988

בדבר מתן פטור מאישור הסדר כובל

להסכם שבין General Electric Company לבין אינסייטק בע"מ

1. פתח דבר

ביום 18 באוקטובר 2012 הונחה על שולחני הודעת מיזוג בין General Electric Company (להלן: "ג'נרל אלקטריק") לבין אינסייטק בע"מ (להלן: "אינסייטק") שעניינה עסקה הכוללת הסכם לרכישת מניות בתמורה להזרמת כספים לאינסייטק, אשר לאחר השלמתו תחזיק ג'נרל אלקטריק ב-36.05% (בדילול מלא) ממניות אינסייטק, וכן הסכם טכנולוגיה, שיתוף פעולה והפצה שנחתם בין ג'נרל אלקטריק לבין אינסייטק. המיזוג אושר על ידי ביום 11 בנובמבר 2012.

בצד עסקת המיזוג, הובאה לבחינתי בקשה למתן פטור לפי סעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח-1988 (להלן: "חוק ההגבלים העסקיים" או "החוק") לכמה הסדרים כובלים הנלווים למיזוג, שעיקרם בהתחייבותם של הצדדים לאי תחרות, בלעדיות ושיתוף פעולה. לאחר שבחנתי את ההסדר האמור, כמו גם את השפעתו האפשרית על התחרות בשווקים הרלוונטיים, ולאחר שנועצתי בוועדה לפטורים ולמיזוגים, שוכנעתי כי הכבילות שבהסדר אינן פוגעות פגיעה של ממש בתחרות בשווקים המושפעים מן ההסדרים; כי עיקרו של ההסדר אינו בהפחתת התחרות או במניעתה; וכי אין בו כבילות שאינן נחוצות למימוש עיקרו. מטעמים אלו מצאתי כי ההסדר ראוי לפטור לפי סעיף 14 לחוק, בשל הנימוקים שיפורטו להלן.

2. הצדדים

ג'נרל אלקטריק הינה חברה ציבורית זרה המאוגדת בניו יורק, בעלת עסקים חובקי עולם במגוון תחומים, בהם תעשייה, חשמל, תשתיות, תקשורת, פיננסים ובידור. בין היתר, ג'נרל אלקטריק פועלת בתחום מכשור ושירותים רפואיים באמצעות חטיבת GE Healthcare (להלן: "GEHC") העוסקת בפיתוח, ייצור, שיווק ומכירה של מכשירי דימות רפואי, ובכלל זה מכשירי דימות תהודה מגנטית (MRI), מכשירי אולטרסאונד, מכשירי טומוגרפיה ממוחשבת (CT), מכשירי רנטגן וסורקי דימות גרעיני.

אינסייטק הינה חברה פרטית, המאוגדת בישראל, אשר מניותיה הוחזקו עובר לעסקת המיזוג על ידי אלביט מדיקל טכנולוג'יס בע"מ (להלן: "אלביט מדיקל") (64%), ג'נרל אלקטריק (19.5%), MediTech Advisors LLC¹ (2.87%), והיתרה בידי עובדים, עובדים לשעבר, חברי הנהלה ובעלי מניות אחרים. לאחר עסקת המיזוג ג'נרל אלקטריק תחזיק בכ-36% ממניות אינסייטק, אלביט מדיקל תחזיק כ-41% מהמניות, MediTech תחזיק כ-5% ויתרת המניות תוחזק בידי בעלי מניות אחרים.

¹ קרן המאוגדת בארה"ב המתמחה בטכנולוגיה לטיפול רפואי.

אינסייטק עוסקת בפיתוח, ייצור, שיווק ומכירה של מוצרי אולטרסאונד טיפולי ("FUS" – Focused Ultrasound Surgery) מונחי הדמיית תהודה מגנטית (MRI) המכונים "ExAblate" (להלן: "מוצרי אינסייטק"), ואשר שייכים לקבוצת מוצרים המכונים MRgFUS.² מוצרי אינסייטק מאפשרים טיפול קליני לא פולשני בגידולים, באמצעות שיגור אלומה ממוקדת של אנרגיית אולטרסאונד בעוצמה גבוהה לכיוון ריכוז קטן של רקמות. מאחר שהטיפול עצמו מתבצע תוך שימוש במכשיר MRI לצורך תכנון הטיפול וביקורת על ביצועו בזמן אמת, קבוצת מוצרים זו מותאמת לעבודה על גבי מכשירי MRI. התאמת המוצרים לעבודה על גבי מכשיר MRI דורשת פיתוח ותכנון, הכרוכים בהוצאה כספית נכבדה. כיום, מוצרי אינסייטק מותאמים לשימוש עם מכשירי MRI מתוצרת ג'נרל אלקטריק בלבד.

3. ההסדר והכבילות הנלוות

כאמור, עסקת המיזוג אושרה על ידי ביום 11 בנובמבר 2012. במסגרת העסקה, ג'נרל אלקטריק משקיעה סכומי כסף ניכרים באינסייטק, השקעה אשר לטענת הצדדים נחוצה על מנת לאפשר את המשך פעילותה של החברה והמשך פיתוח מוצריה. עניינה של החלטה זו בשורה של כבילות שבהסכם טכנולוגיה, שיתוף פעולה והפצה (להלן: "הסכם שיתוף הפעולה") שנחתם בין הצדדים ביום 17 באוקטובר 2012. לטענת הצדדים הסכם שיתוף הפעולה הינו חלק בלתי נפרד מעסקת המיזוג, והוא נועד על מנת להגן על השקעתה של ג'נרל אלקטריק באינסייטק הנעשית במסגרת עסקת המיזוג, ועל מנת להדק את שיתוף הפעולה בין הצדדים בפיתוח הטכנולוגיה של אינסייטק. להלן תיאור של הכבילות בהסכם, שעיקרן אי תחרות ובלעדיות בפיתוח מוצרים וזכות מוגבלת להפצה בלעדית:

אי תחרות ובלעדיות: אינסייטק התחייבה כי משך פרק זמן של חמש שנים מיום חתימת ההסכם (להלן: "תקופת הבלעדיות") המוצרים שתפתח יותאמו לעבודה עם ציוד דימות מתוצרת ג'נרל אלקטריק בלבד; כי אינסייטק, בעצמה או באמצעות חברות קשורות, לא תסייע בכל דרך לפיתוח יכולת תאימות של המוצרים לציוד דימות אחר; וכי אינסייטק לא תמכור המוצרים שתפתח לצורך שימוש בציוד דימות אחר. כמו כן, אינסייטק התחייבה לעשות שימוש בזכויות קניין רוחני שקיבלה מג'נרל אלקטריק אך ורק לצורך פיתוח מוצרים התואמים לציוד הדימות של ג'נרל אלקטריק. ג'נרל אלקטריק מצידה התחייבה כי לא תפתח ולא תייצר במשך תקופת הבלעדיות ציוד FUS אלא באמצעות אינסייטק או חברות בנות שלה וכן העניקה לאינסייטק אופציה מוגבלת לקבל רישיון בלעדי לזכויות פטנט עתידיות של ג'נרל אלקטריק בתחום ה-FUS.

כן נקבע, כי ג'נרל אלקטריק לא תשדל עובדי אינסייטק, שתרכשו תרומה משמעותית לביצוע הסכם שיתוף הפעולה, לעזוב את עבודתם באינסייטק או להפר את הסכם העסקתם, ולהפך. הלכה למעשה, תניה זו לא הוגבלה בזמן.

² MRI guided Focused Ultrasound Surgery.

זכות מוגבלת להפצה בלעדית: נקבע, כי ג'נרל אלקטריק תהא בעלת זכות בלעדית להפצת מוצרי אינסטייטק ללקוחות הרוכשים מכשיר MRI מתוצרתה בתקופה שבין תחילת המשא והמתן לרכישת מכשיר MRI וסופה 90 יום לאחר השלמת העסקה או עד מתן הודעה על כשלון המשא והמתן. בנוסף, ג'נרל אלקטריק תהא בעלת זכות ראשונים לנהל משא ומתן על קבלת זכות בלעדית להפצת מוצרים חדשים של אינסטייטק (וזאת ביחס לכל אחת מן המדינות בהן יאושרו המוצרים לשיווק), ואינסטייטק תהא רשאית למנות משווק או מפיץ למוצריה החדשים רק במידה והמשא והמתן עם ג'נרל אלקטריק לא יעלה יפה. נוסף על זכות ההפצה הבלעדית, לג'נרל אלקטריק תהא גם זכות הפצה שאינה בלעדית ביחס לכלל מוצרי אינסטייטק ברחבי העולם. כלל זכויות ההפצה שניתנו לג'נרל אלקטריק מוגבלות להפצה מסחרית בלבד ואינן כוללות את מכירת המוצרים לצרכי מחקר. גם תניות אלו לא הוגבלו, הלכה למעשה, בזמן.

ג'נרל אלקטריק מצידה התחייבה כי במשך תקופת הבלעדיות (שנקבעה, כאמור, לפרק זמן של חמש שנים מיום חתימת ההסכם) לא תמכור או תשווק ציוד FUS שלא מתוצרת אינסטייטק. לאחר תום תקופת הבלעדיות, נקבע כי ג'נרל אלקטריק תהא רשאית להפיץ מוצרי MRgFUS שאינם מתוצרת אינסטייטק אך ורק בכפוף למתן הודעה לאינסטייטק על כוונתה לעשות כן. במידה וג'נרל אלקטריק תעשה כן, לאינסטייטק תעמוד הזכות להמיר זכות הפצה בלעדית של ג'נרל אלקטריק (ככל שזכות כזו תעמוד לג'נרל אלקטריק) לזכות הפצה שאינה בלעדית. תניה זו לא הוגבלה בזמן.

4. ההשפעה על התחרות

במסגרת בדיקת עסקת המיזוג שוכנעתי כי ההסכמות נשוא עסקת המיזוג אינן מעוררות חשש לפגיעה משמעותית בתחרות, בין היתר נוכח קיומם של מתחרים בינלאומיים בתחום מכשירי ה-MRI, קיומם של פתרונות אחרים לטיפול המוצע על-ידי אינסטייטק, ותפוצה נמוכה של המכשיר של אינסטייטק בארץ ובעולם. בחינת השפעתן על התחרות של הכבילות הנלוות למיזוג, תיעשה על רקע דברים אלו, כמפורט להלן.

הזכות לבלעדיות בפיתוח: כמתואר לעיל, מוצרי אינסטייטק פועלים על גבי מכשיר MRI, ונכון להיום מותאמים לעבודה על גבי מכשירי MRI מתוצרת ג'נרל אלקטריק בלבד. במסגרת הסכם שיתוף הפעולה, אינסטייטק התחייבה כי במשך תקופת הבלעדיות תפתח ותשווק אך ורק מוצרים המתאימים למכשירי ג'נרל אלקטריק.

הסדר בלעדיות מסוג זה עשוי במקרים מסוימים לעורר חשש להצרת צעדיהם של מתחריה של ג'נרל אלקטריק בתחום ה-MRI, באופן שיפגע ביכולת התחרות שלהם.³

בנסיבות העניין שלפניי נחה דעתי כי חששות אלו אינם מתקיימים. במסגרת בדיקת המיזוג נמצא כי תאימות מערכות אינסטייטק למכשירי MRI של ג'נרל אלקטריק אינה מהווה שיקול ברכישת

³ ר' למשל החלטה לפי סעיף 14 לחוק בדבר מתן פטור להסדר כובל להסכם בין התעשייה האווירית בע"מ לבין אלסיאלו בע"מ; 2010 הגבלים עסקיים 5001664.

מכשיר MRI. שוק ה-MRI הינו שוק תחרותי, בו פועלים מספר מתחרים בינלאומיים גדולים. מכשירי MRI משמשים למגוון רחב של טיפולים, ושימוש במערכת של אינסייטק על גבי מכשיר MRI מהווה חלק קטן מהשימושים במכשיר MRI. גם היקף המכירות הנמוך של אינסייטק בישראל מעיד על החשיבות המעטה יחסית שרואים כיום רוכשי ה-MRI במערכת זו.

בנוסף, מבדיקת המיזוג עלה כי חלק מהחברות המתחרות בג'נרל אלקטריק בתחום ה-MRI הן בעלות פתרונות העושים שימוש בטכנולוגיית MRgFUS, המותאמים לשימוש במכשירי MRI מתוצרתם. כן עלה כי קיימים פתרונות נוספים לטיפול שניתן לבצע באמצעות מערכות FUS, ביניהם פתרונות כירורגיים וטיפול המבוסס על טכנולוגיית אולטרסאונד מונחה מכשיר אולטרסאונד (ULSgFUS).

נוכח כל האמור לעיל, בצירוף העובדה כי מדובר בהסכם השקעה בין הצדדים, שוכנעתי כי התחייבויותיהן המקבילות של הצדדים שלא לפתח מוצרים מתחרים בתקופת הבלעדיות איננה מעוררת חששות תחרותיים. מנימוקים אלו אף לא ראיתי מניעה ממתן אישור, המוגבל לאותו פרק זמן, להגבלות על מעבר עובדים בין החברות.

זכויות הפצה בלעדית: על פי החוק, הסדרים שעניינם בבלעדיות הדדית בין ספק למפיץ אינם נחשבים הסדרים כובלים, בכפוף לתנאי סעיף 3(6) לחוק ההגבלים העסקיים. בנסיבות מסוימות עשויות תניות בלעדיות ליהנות אף מהפטור הקבוע בכללי ההגבלים העסקיים (פטור סוג להסכמי הפצה בלעדית), תשס"א-2001 וכללי ההגבלים העסקיים (פטור סוג להסכמי רכישה בלעדית), התשס"א-2001. עם זאת, ההסדר שבפני אינו בא בגדרי הפטורים האמורים, בין היתר, מן הטעם שהבלעדיות ההדדית איננה מלאה.

החששות התחרותיים העיקריים הנובעים מהסכמי הפצה בלעדית הם חשש מפני דחיקה של מפיצים מתחרים או העלאת עלויותיהם והחששות העיקריים הנובעים מהסכמי רכישה בלעדית הן חשש לפגיעה אפשרית במתחרי הספק בשל חסימת ערוץ הפצה פוטנציאלי.⁴

גם באשר לתניה זו שוכנעתי, כי חששות אלו אינם מתקיימים בנסיבות העניין שלפניי. במסגרת הסכם שיתוף הפעולה מוענקת לג'נרל אלקטריק זכות בלעדית לשווק את מוצרי אינסייטק ללקוחות הרוכשים מכשיר MRI, אך זאת לתקופה מוגבלת המתייחסת לתקופת המשא והמתן על רכישת מכשיר MRI ולמשך 90 יום לאחר השלמת העסקה בלבד. כמתואר לעיל, בתחום מכשירי ה-MRI מתחרות חברות בינלאומיות נוספות, אשר לחלקן פתרונות דומים למערכת של אינסייטק. בנוסף, מאחר שמוצרי אינסייטק הם מוצרים משלימים למכשירי MRI של ג'נרל אלקטריק, הרי שהפצת מוצרים אלו על ידי ג'נרל אלקטריק במסגרת עסקה למכירת מכשיר MRI מגלמת יתרונות מסוימים, הנובעים מיכולתה של ג'נרל אלקטריק להציע את מוצרי אינסייטק במסגרת עסקה משולבת, דבר אשר אף עשוי לשפר את התנאים המסחריים של העסקה ולהיטיב עם הלקוח הסופי אשר מבקש לרכוש מערכת MRI.

⁴ ר' למשל החלטה לפי סעיף 14 לחוק בדבר מתן פטור חלקי מאישור הסדר כובל להסדר שבין ש. שסטוביץ בע"מ לבין צ.ח.מ. חברה לשיווק והפצת חומרי ניקוי בע"מ; 2012 הגבלים עסקיים 5001935.

נוכח כל האמור לעיל, מצאתי כי אף תניות הפצה בלעדית המפורטות לעיל אינן מעוררות חששות לפגיעה של ממש בתחרות.

אשר להתחייבות אינסייטק להעניק לג'נרל אלקטריק זכות ראשוניים לנהל משא ומתן לקבלת זכות הפצה בלעדית של מוצרים חדשים, לא מצאתי, בנסיבות העניין, כי התחייבות זו לכשעצמה עשויה לעורר חששות תחרותיים. יחד עם זאת, אני מוצא לנכון להבהיר כי אין בהחלטתי זו משום מתן פטור מראש להסכם הפצה בלעדית ככל שיגובש בין הצדדים בעתיד, ובמידת הצורך, יהיה עליהם לקבל אישור פרטני מתאים ממערך הפיקוח על ההגבלים העסקיים.

5. סוף דבר

לאחר שנועצתי עם הוועדה לפטורים ולמיזוגים, ראיתי לנכון להשתמש בסמכות הנתונה לי בסעיף 14 לחוק ההגבלים העסקיים ולהעניק את הפטור המבוקש.

תוקף הפטור הינו לחמש שנים.

בהתאם לסעיף 15(א) לחוק ההגבלים העסקיים נתונה החלטתי זו לערר בפני אב בית הדין להגבלים עסקיים על ידי איגוד עסקי, ארגון צרכנים או כל אדם העלול להיפגע מההסדר הכובל עליו ניתן הפטור.



פרופ' דיויד גילה

הממונה על הגבלים עסקיים

ירושלים, ז' כסלו תשע"ג

21 נובמבר 2012



רשות ההגבלים העסקיים

הועדה לפטורים ולמיזוגים

המלצות

מועד הדיון: 20 בנובמבר 2012

מקום הדיון: משרד רשות ההגבלים העסקיים, כנפי נשרים 22 ירושלים ק' ג', 6556111 - 02

בקשת מיזוג במסלול הירוק

בפני חברי הועדה הוצגו בקשות המיזוג וחוות הדעת של המחלקה הכלכלית כדלקמן:

מס' תיק	הצדדים למיזוג
9087	מטריקס אי.טי פתרונות אי.אר.פי. בע"מ טו בי סקור בע"מ

החלטה

חברי הועדה ממליצים לאשר את בקשת המיזוג על סמך חוות הדעת הכלכלית.

בקשות פטור נלווה למיזוג

בפני חברי הועדה הוצגו בקשות פטור נלוות למיזוגים וטיוטת פטור/עמדתה של המחלקה המשפטית כדלקמן:

מס' תיק	הצדדים להסדר
9067	מלם-תים בע"מ InfoPrint Solutions Italia S.R.L.
9074	אינסייטק General Electric Company

החלטה

חברי הועדה ממליצים ליתן פטור בבקשה הנ"ל בהתאם לאמור בטיוטת הפטור ולעמדתה של המחלקה המשפטית.



? משמעות המונחים המופיעים בטופס זה תהיה כמשמעותם בחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח - 1988 (להלן - "החוק" או "חוק ההגבלים העסקיים") ובכללי ההגבלים העסקיים (הוראות והגדרות כלליות), התשס"א - 2001¹ (להלן - "הכללים"), ככל שלא ניתנה להם הגדרה אחרת.

? הגדרות המונחים בטופס זה:

- ? **מגיש הודעת מיזוג** - לרבות אדם קשור לו.
- ? **"אדם קשור למגיש הודעת המיזוג"** - אדם השולט במגיש הודעת המיזוג, תאגיד הנשלט על-ידי מגיש הודעת המיזוג וכל תאגיד הנשלט בידי מי מהם.
- ? **"שליטה"** - כהגדרתה בסעיף 1 לחוק.
- ? **פירמה** - לרבות אדם קשור לפירמה.
- ? **מיזוג בעל היבטים אופקיים** - מיזוג בין פירמות אשר מייצרות, משווקות, מפיצות או מספקות טובין תחליפיים, כהגדרתם בכללים (להלן גם - מיזוג אופקי).
- ? **מיזוג בעל היבטים אנכיים** - מיזוג בין פירמות אשר פועלות בחוליות שונות בשרשרת הייצור, השיווק והמכירה של טובין (להלן גם - מיזוג אנכי).
- ? **מיזוג קונגלומרטי** - מיזוג שאין בו היבט אופקי או אנכי.
- ? **כותרות הסעיפים בטופס זה** הן לנוחות בלבד ולא ישמשו לפרשנות הטופס.

הוראות מילוי מה צריך למלא בטופס?

- טופס הודעת מיזוג זה מכיל דרישות מידע שונות בהתאם לסוג המיזוג בגינו מוגשת ההודעה:
- ? אם לעסקת המיזוג יש היבטים אופקיים, יש למלא את הפרקים: א עד ז, ט, יא עד יג.
- ? אם לעסקת המיזוג יש היבטים אנכיים, יש למלא את הפרקים: א עד ו, ח-ט, יא עד יג.
- ? אם המיזוג קונגלומרטי, יש למלא את הפרקים: א עד ד, י עד יג.
- ? אם למיזוג היבטים אופקיים ואנכיים, יש למלא את כל הפרקים הרלוונטיים לסוגי מיזוג אלה.
- אפשר להפנות להודעת מיזוג קודמת, אם הוגשה במהלך שנים-עשר החודשים האחרונים ואם הפרטים שסופקו במסגרתה נכונים גם במועד הגשת הודעת מיזוג זו. ההפניה תיעשה באמצעות מילוי נספח ההצהרה שבעמוד 10.
- אם עסקת המיזוג כוללת הסדר כובל הדורש פטור - יש למלא את פרק יד חלף הגשת בקשת פטור נפרדת.
- אם המידע המבוקש חורג ממגבלות המקום שבטופס, יש לצרף דפי תשובות ובהם הפניה ברורה לפרקים ולסעיפים המתאימים.
- חברה המנהלת עסקים הן בישראל והן מחוץ לישראל, מופנית להוראות סעיף 18 לחוק.

¹ק"ת, התשס"א עמ' 658.

מידע כללי על מגיש הודעת המיזוג			
<input checked="" type="checkbox"/> הצד הרוכש במיזוג <input type="checkbox"/> הצד הנרכש במיזוג			
(1) המגיש הוא	שם המגיש		
(2) פרטי המגיש	מספר טלפון	מספר טלפון נוסף	General Electric Company ("GE")
	מספר הבית	שם היישוב	הרחובות"ד
	3135	Fairfield, Connecticut, USA	Easton Turnpike
(3) כתובת למסירת מסמכים	מספר הבית	שם היישוב	הרחובות"ד
	154	תל-אביב	בית קרדן, דרך מנחם בגין
(4) איש הקשר מטעם מגיש ההודעה (עו"ד, רו"ח, או כל אדם אחר המשמש בתפקיד)	שם	תפקיד	מספר פקס
	גל רוזנט, עו"ד	שותף, יורם ל. כהן, אשלגי, אשל, עורכי דין	03-6931919
	מספר טלפון	דואל	הרחובות"ד (אם שונה מהרשום לעיל)
	03-6931900	gal@cae-law.com	בית קרדן, דרך מנחם בגין
	מספר הבית	שם היישוב	הרחובות"ד (אם שונה מהרשום לעיל)
	154	תל-אביב	בית קרדן, דרך מנחם בגין
(5) הצדדים האחרים לעסקת המיזוג	אינסייטק בע"מ ("אינסייטק") צדדים אחרים לעסקה שאינם צד למיזוג, הינם: אלביט מדיקל טכנולוג'ס בע"מ ("אלביט") ובעלי מניות אחרים באינסייטק ("רוכשים אחרים")		

הסיבה להגשת הודעת המיזוג	
(6) הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות"	סמן את כל הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות" כאמור בסעיף 1 לחוק. <input type="checkbox"/> בעסקה נרכשו עיקר נכסי החברה. <input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכשות מניות בחברה, המקנות לחברה הרוכשת יותר מרבע הערך הנקוב של הון המניות המוצא. <input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכש יותר מרבע מכוח ההצבעה בחברה הנרכשת. <input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכש הכוח למנות יותר מרבע ממספר הדירקטורים בחברה הנרכשת. <input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכשת זכות להשתתפות ביותר מרבע מרווחי החברה הנרכשת. <input type="checkbox"/> עקב עסקה אחרת יעלה שיעור ההחזקות על סף הקבוע בחוק. <input type="checkbox"/> סיבה אחרת, פרט:
(7) הסיבות מהן נובעת החובה להגיש "הודעת מיזוג"	סמן את כל הסיבות שבסעיף 17 (א) לחוק ההגבלים העסקיים מהן נובעת החובה להגיש הודעת מיזוג. <input type="checkbox"/> חלקן של החברות המתמזגות, לרבות אדם קשור אליהן, יעלה לאחר המיזוג על מחצית מכלל: <input type="checkbox"/> הייצור של נכס או שירות <input type="checkbox"/> המכירה של נכס או שירות <input type="checkbox"/> הרכישה של נכס או שירות <input type="checkbox"/> השיווק של נכס או שירות <input checked="" type="checkbox"/> מחזור המכירות המאוחד של החברות המתמזגות ביחד, בשנת המאזן שקדמה למיזוג, עולה על הסכום שנקבע בסעיף 17 (א) (2) לחוק ההגבלים העסקיים או לפיו (כיום הסכום הוא 150 מיליון ₪ ומחזור המכירות של לפחות שתיים מן החברות המתמזגות אינו נופל מ-10 מיליון ₪). יש לציין כי אינסייטק לא מכרה כלל מערכות בישראל ב-4 השנים האחרונות, וכי תנאי זה מתמלא בענייננו רק בשל מחזור המכירות של אלביט בישראל. <input type="checkbox"/> אחת החברות המתמזגות (או אדם השולט בה או נשלט על-ידה) היא בעלת מונופולין כמשמעו בחוק ההגבלים העסקיים. שם בעל המונופולין הוא: ראו מכתב הלואי

עסקת המיזוג

<p>תאר בקצרה את מהות המהלך העסקי הגלום בעסקת המיזוג יש לספק תמונה כללית של העסקה ומטרותיה (למשל, כניסה לתחום פעילות חדש באמצעות רכישת אחזקות רוב/מיעוט בחברה קיימת, רכישת פעילות משלימה לפעילות קיימת, הרחבת פעילות בשוק מסוים וכו'). כן יש לרשום את אופי הרכישה (מזומן, החלפת מניות, משולב).</p>	<p>8) עיקרי עסקת המיזוג</p>
<p>ב- 10 באוקטובר 2012 התקשרו GE, אינסייטק, אלביט ורוכשים אחרים בעסקה ("העסקה") המורכבת משני חלקים בלתי נפרדים: האחד הוא הסכם רכישת מניות, לפיו תשקיע GE 27.5 מיליון דולר ארה"ב באינסייטק ו-MediTech, בעל מניות נוסף של אינסייטק, תשקיע 3.9 מיליון דולר ארה"ב נוספים בחברה. לאחר סגירת העסקה תחזיק אלביט כ- 40.93% (בדילול מלא) באינסייטק, ו-GE תחזיק כ- 36.05% (בדילול מלא) בחברה. הן ל-GE והן לאלביט תהיינה זכויות מסוימות לגבי מינוי דירקטורים באינסייטק, כמתואר בפירוט במכתב הלוואי להודעת מיזוג זו. החלק השני, והבלתי נפרד, של העסקה הוא הסכם טכנולוגיה, שיתוף פעולה והפצה (שנחתם ביום 17 באוקטובר 2012), שמטרתו לצרף את יכולות הצדדים ואת הידע שלהם במטרה לקדם את פיתוח הטכנולוגיה והמערכות של אינסייטק. לפרטים נוספים בנוגע לעסקה נא ראו מכתב הלוואי להודעה זו.</p>	

עיסוקים ותחומי פעילות נשוא עסקת המיזוג

<p>תאר בקצרה את הפעילויות העסקיות נשוא עסקת המיזוג הכולנה היא לתיאור תמציתי של תחומי הפעילות הנרכשים/נמכרים במסגרת המיזוג. לדוגמה: "ייצור ושיווק תקליטורים, הוצאה לאור של ספרים, הפקת סרטי קולנוע".</p> <p>אינסייטק מפתחת, מייצרת ומוכרת מכשיר אולטראסאונד טיפולי, מונחה הדמיית תהודה מגנטית (MRI) ("MRgFUS") המכונה "ExAblate", המאפשר ביצוע טיפול רפואי במספר מוגבל של גידולים שפירים וממאירים (שני יישומים בלבד של מערכת זו מאושרים לשימוש מסחרי בישראל ובמדינות אחרות, בחריג אחד המתואר במכתב הלוואי). אינסייטק מספקת את המכשיר הרפואי, אשר מחובר לאחר מכן למכונת MRI.</p>	<p>9) הפעילות העסקית</p>
<p>הפעילות נשוא עסקת המיזוג:</p> <p><input type="checkbox"/> מתבצעת באזורים גיאוגרפיים מסוימים. האזורים הם:</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> כלל ארצות למעשה, עולמית.</p>	<p>10) אזור הפעילות העסקית</p>
<p>מה חלקו של מגיש הודעת המיזוג, מכלל המכירות בשוק, במונחים כמותיים וכספיים, בכל אחת מן הפעילויות נשוא עסקת המיזוג.</p> <p>לדוגמה: חלקו של מגיש הודעת המיזוג ואדם קשור אליו בפעילויות שנרשמו לעיל הוא: ייצור ושיווק תקליטורים – 20% (כספי), 25% (כמותי); הוצאה לאור של ספרים – 18% (כספי), 15% (כמותי); הפקת סרטי קולנוע – 80% (כספי), 60% (כמותי). כן יש לרשום מהו הבסיס להערכה הכמותית (סקר שוק, נתוני למ"ס, הערכה).</p> <p>GE אינה פועלת בתחום הפעילות נשוא עסקת המיזוג.</p>	<p>11) חלקו של מגיש הודעת המיזוג מכלל הפעילות נשוא עסקת המיזוג</p>
<p>פרט את שמות המתחרים העיקריים של מגיש הודעת המיזוג בכל אחת מן הפעילויות של החברות המתמזגות נשוא עסקת המיזוג.</p> <p>לא רלוונטי – נא ראו סעיף 11.</p>	<p>12) מתחרים</p>

בקשת פטור בגין כבילות נלוות למיזוג חלף הגשה של בקשת פטור נפרדת
פרק זה ימולא רק על-ידי מי שעסקת המיזוג שלו כוללת כבילות נלוות
נא ראו נספח א' להודעה זו

<p>1. תאר בקצרה את ההסדרים הכובלים בעבורם מתבקש פטור מאישור הסדר כובל.</p> <p>(א) ככל שקיימים צדדים להסדר הכובל שאינם צד לעסקת המיזוג, יש לציין את שמם, כתובתם, כתובת למסירת דואר, כתובת אתר האינטרנט, פרטי איש קשר מטעמם ומספרי טלפון רלוונטיים:</p>	<p>(33) הסדרים כובלים שלהם מתבקש פטור</p>
<p>(ב) הכבילות שבהסדר:</p>	
<p>(ג) הטובין/השירותים שאליהם קשור ההסדר:</p>	
<p>(ד) תקופת ההסדר (כולל אופציות להארכת ההסדר):</p>	
<p>2. פרט את מהות הכבילות ונחיצותן:</p>	
<p>3. אם נעשה ההסדר בכתב יש לצרף את המסמכים הקובעים את ההסדר.</p>	

הצהרה

(34) הצהרה

הצהרת מגיש הודעת המיזוג והתחייבות בדבר מסירת מידע נכון, מלא ועדכני:

- אני החתום מטה, המשמש בתפקיד יועץ בכיר לדיני תחרות אירופיים ולענייני ממשלה ומדיניות אצל מגיש הודעת המיזוג, מצהיר בזה כלהלן:
1. הוסמכתי למסור את כל המידע הנדרש לרשות ההגבלים העסקיים במסגרת הודעת המיזוג.
 2. לא הוטלה עליי כל מגבלה במסירת מידע מלא ונכון כנדרש בטופס הודעת המיזוג.
 3. כל הפרטים בהודעת המיזוג נכונים, מלאים ועדכניים, לרבות האמור בפרק יד לעיל.
 4. המסמכים המצורפים להודעת המיזוג הם נכונים ומלאים ואינם חסרים כל פרט מהותי או נספח (כולל מכתבי לוואי והבנות כלשהן בכתב או בעל פה).
 5. ידוע לי כי המידע הכלול בהודעה ובנספחים לה משמש את הממונה על הגבלים עסקיים בהחלטתו בדבר אישור המיזוג נשוא ההודעה, וידועה ומובנת לי חובתי למסור לרשות ההגבלים העסקיים מידע נכון, מלא ועדכני.

תאריך

חתימת החברה

General Electric Company

שם החברה

Kaarli EICHHORN
יועץ בכיר לדיני תחרות אירופית
ולענייני ממשלה ומדיניות
שם מורשה החתימה ותפקידו

חסוי - אין לכלול במרשם

נספח א'

בקשת פטור בגין כבילות נלוות למיזוג חלף הגשה של בקשת פטור נפרדת

1. תאר בקצרה את ההסדרים הכובלים בעבורם מתבקש פטור מאישור הסדר כובל.

כבילות הכלולות בהסכם טכנולוגיה, שיתוף פעולה והפצה ("הסכם שיתוף הפעולה"), שנחתם ביום 17 באוקטובר, 2012.

א. ככל שקיימים צדדים להסדר הכובל שאינם צד לעסקת המיזוג, יש לציין את שמם, כתובתם, כתובת למסירת דואר, כתובת אתר האינטרנט, פרטי איש קשר מטעמם ומספרי טלפון רלוונטיים:

ב. הכבילות שבהסדר: נלהלן תפורט רק מהות הכבילות הרלוונטיות; לטקסט המלא – נא ראו הסעיפים הרלוונטיים בהסכם שיתוף הפעולה.

א. Section 3.1(a) - בלעדיות המוצר של אינסייטק

1. לתקופה של 5 שנים (בכפוף לאפשרות לסיום מוקדם של הסכם, כמפורט להלן), מוצרי אינסייטק ("המוצרים") יתאמו רק לצידוד הדימות של GEHC; אינסייטק וחברות קשורות (כמוגדר ב- Exhibit A להסכם שיתוף הפעולה) לא תפתחנה ולא תסייענה לפיתוח תאימות של המוצרים לכל ציוד דימות אחר, וכן תתנגדנה לכל הליך אישור רגולטורי בנוגע לכל תאימות כזו.

2. אינסייטק וחברות קשורות (או בני אדם הנמצאים תחת שליטתן או השפעתן הסבירה) לא תמכורנה את המוצרים לכל לקוח המתכוון להשתמש בהם יחד עם ציוד דימות שאינו מתוצרת GEHC, ואף לא תאפשר למפיץ או לסוכן כלשהו לעשות כן.

עם זאת, במקרה שבו תחבור GEHC לצד ג' בפיתוח של Off-roadmap Applications (כמוגדר ב- Section 3.1 להסכם שיתוף הפעולה) העושות שימוש בציוד דימות שאינו MR, אינסייטק תהא רשאית לפתח עם צדדים שלישיים Off-roadmap Applications העושות שימוש בציוד דימות שאינו MR, בכפוף לתנאים המפורטים ב- Section 3.1.

ב. Section 3.4 - עדיפות ראשונה ל- GEHC בתמחור ובמכירה ללקוחות קיימים של GEHC

בכפוף להסדרים הספציפיים המפורטים ב- Sections 3.5 & 3.6, ל- GEHC תהיה זכות ראשונים עולמית לתמחר ולמכור כל מוצר של אינסייטק ללקוחות ציוד הדימות של GEHC. זכות זו תחול אך לגבי לקוחות שעליהם הודיעה GEHC לאינסייטק ב- Priority Customer List המסופקת על ידי GEHC (כמוגדר ב- Exhibit A להסכם שיתוף הפעולה).

ג. Sections 3.1 & 3.8 - פעילות בתחום ה-FUS - אך ורק דרך אינסייטק

GEHC תעסוק בתכנון, בייצור, במכירה או בשיווק של ציוד רפואי המיועד לצרכי טיפול ב-FUS, אך ורק דרך אינסייטק וחברות הבנות שבעלותה המלאה (Section 3.1(b)).

GEHC תהיה פטורה מהתחייבות זאת לגבי Off-roadmap Applications העושות שימוש בשיטות דימות שאינן MR, בכפוף לתנאים המפורטים ב- (Section 3.1(b) GEHC) נדרשת לתת לאינסייטק 90 יום לנהל משא ומתן על האפשרות לפתח Off-roadmap Application. (GEHC עם).

בדומה, בכדי להגן על זכותה של GE לקבל תמלוגים כמפורט ב- Section 6.9, במהלך ה-Revenue Period (כמוגדר ב- Section 9.3), ובכפוף לחריגים המפורטים ב- Section 9.3, אינסייטק וחברות קשורות התחייבו לעסוק בתכנון ו/או בייצור של ציוד רפואי העושה שימוש ב-FUS למטרות טיפול, אך ורק דרך אינסייטק וחברות-בנות שלה, המצויות בבעלותה המלאה (Section 9.3).

ד. Section 9.4(b) - מגבלות על יכולתה של אינסייטק להוציא ייצור למיקור חוץ

אינסייטק תהא מנועה להוציא למיקור חוץ, ל- Defined Non-Party ייצור של חלקים רגישי IP (IP Sensitive Parts) (הכל כפי שמוגדר בהסכם שיתוף הפעולה).

ה. Section 6.2(b) - רישיון בלעדי לזכויות פטנט עתידיות מסוימות של GEHC

GEHC העניקה לאינסייטק אופציה, הכפופה לתנאים המפורטים ב- Section 6.2(b), לקבל רישיון בלעדי, בתחום הטיפול ב-FUS (כמוגדר בהסכם שיתוף הפעולה), לזכויות פטנט עתידיות של GEHC הנוגעות בלעדית לציוד טיפול ב-FUS העושה שימוש ב-MR יחד עם המוצר הקיים ולמטרת היישומים הקיימים, לייצר, לעשות שימוש, למכור, להציע למכור או להפיץ מוצרי FUS העושים שימוש ב-MR באמצעות המוצר הקיים ולמטרת היישומים הנוכחיים.

ו. Section 3.2 - הגבלת אינסייטק במינוי מפיצים ואנשי מכירות

במהלך תקופת הסכם שיתוף הפעולה, אינסייטק לא תעניק רישיון ל, תעביר, או תיתן או תעניק בכל דרך אחרת לצד שלישי כלשהו, זכויות - בלעדיות או לא-בלעדיות - להפצה, לנציגות מכירות או לשיווק, מכירה או קידום מכירות לכל מוצר, אלא בהתקיים התנאים המפורטים בסעיפים 3.2-3.3 להסכם שיתוף הפעולה.

ז. Section 7.17 - אי-מכירה של מוצרי MRgFUS מתחרים

בכל עת לאחר תקופת בלעדיות המוצר (כמוגדרת ב- Section 3.1 להסכם שיתוף הפעולה. אנא ראו גם ראש פרק ד' לבקשה זו), GEHC לא תתקשר בהסכם עם צד ג' הנוגע לשיווק או למכירה של מוצרי MRgFUS מתחרים, בלא אישורה המוקדם של אינסייטק (בכפוף למילוי התנאים המפורטים ב- Section 7.17).

ח. Section 7.1 - אי-מכירה משנית על ידי GEHC למטרות מחקר

GEHC לא תעסוק בכל מכירה של המוצרים לשימוש מחקרי.

ט. Section 7.5(b) - מחיר העברה מועדף ל-GEHC

מחיר ההעברה שתשלם GEHC לאינסייטק עבור המוצרים לא יהא גבוה מן המחיר שישלם כל צד אחר עבור אותן כמויות או כמויות דומות בטריטוריה הרלוונטית, ומחיר החלקים שתרכוש GEHC מאינסייטק לא יהא גבוה מן המחיר שיוצע לכל צד אחר.

י. Section 4.12 - אי שידול

GEHC לא תשדל כל עובד של אינסייטק אשר תמך משמעותית במילוי חובותיה על פי הסכם זה לעזוב את אינסייטק, ולא תגרום לאף עובד כזה להפך את הסכם ההעסקה שלו/שלה, והתחייבות דומה חלה גם על אינסייטק לגבי כל עובד של GEHC.

בנוסף לסעיפים המפורטים לעיל, במקרה שבו תציע אינסייטק להעניק זכויות הפצה או סוכנות מכירה בלעדיות לצד ג' כלשהו בנוגע למוצרים חדשים שפיתחה אינסייטק או ליישומים חדשים של מוצרים קיימים שזכו לאישורים חדשים, בהתאם ל- Section 3.3 להסכם שיתוף הפעולה, תהיה ל- GEHC זכות למשא ומתן ראשון להפצה או סוכנות מכירה בלעדית כאמור, בתנאים מסוימים. הצדדים סבורים כי סעיף זה אינו מגביל באופן כלשהו את שיקול הדעת העסקי של אינסייטק בקביעת זהות המפיץ/ המפיץ הבלעדי שלה, וכי מעבר לכך - מדובר בהתחייבות תיאורטית גרידא בשלב זה. לפיכך אין מדובר בכבילה הדורשת פטור מאת הממונה. עם זאת, באם עמדת הממונה בעניין זה תהא שונה מזו של הצדדים, מתבקש הממונה להעניק פטור גם להתחייבות זאת, מהטעמים המפורטים להלן.

ג. הטובין/השירותים שאליהם קשור ההסדר:

מוצרי אינסייטק לטיפול רפואי באמצעות FUS ו/או חלקים למוצרים אלה.

ד. תקופת ההסדר (כולל אופציות להארכת ההסדר):

בלעדיות המוצר של אינסייטק: 5 שנים, אלא אם בוטלה ההתחייבות קודם לכן עקב: (א) סגירת Qualified IPO, (ב) סגירת Qualified Acquisition, (ג) השגת Third PMA על ידי אינסייטק (כל המונחים בהתאם למצוין בהסכם שיתוף הפעולה), או (ד) ביטול הסכם שיתוף הפעולה על ידי אינסייטק מאחת העילות הקבועות ב- Section 10.2(b) להסכם שיתוף הפעולה.

אי שידול: במשך תקופת ההסכם ושנה נוספת אחר כך.

יתר הכבילות: 5 שנים, מתחדשות אוטומטית לתקופות בנות שנה נוספת, אלא אם כן בוטל הסכם שיתוף הפעולה קודם לכן.

2. פרט את מהות הכבילות ונחיצותן:

2.1. העסקה כוללת שני חלקים בלתי נפרדים: הראשון הוא הסכם הרכישה, שבמהותו הינו הסכם השקעה שלפיו תשקיע GE סכום משמעותי באינסייטק, ובתמורה תקבל נתח משמעותי בחברה לצד נציגות בדירקטוריון החברה ביחס לחלקה בה, וכן זכויות ספציפיות, מוסכמות מראש, בנוגע להפעלת עסקי החברה; השני הוא הסכם שיתוף הפעולה.

2.2. אינסייטק נוסדה ב- 1998, כאשר GE Healthcare (אז GE Medical Systems) ואלביט הדמיה רפואית בע"מ (ששמה שונה אחר כך לאלביט הדמיה בע"מ) העבירו את הטכנולוגיה שבבעלותם לחברה, בכדי לאפשר לה להתרכז בפיתוח ה-MRgFUS, שאותו חקרו שתי החברות; מאז סיפקה אינסייטק את הטכנולוגיה שלה למערכות MRI של GE בלבד.

2.3. הסכם שיתוף הפעולה יהדק את שיתוף הפעולה בין הצדדים במטרה לקדם את פיתוח הטכנולוגיה והמערכת של אינסייטק. שיתוף הפעולה יכלול, בין השאר: (א) עריכת פגישות התאמת טכנולוגיה חודשיות לשם בחינת שינויים הדדיים מועילים במוצרים התואמים של GEHC ואינסייטק; (ב) תיאום בהגשת בקשות לקבלת אישורים רגולטוריים; (ג) שיתוף פעולה בכינון, ביישום ובקיום תכניות אכיפה רגולטוריות; (ד) פגישות וכינוסים תקופתיים; (ה) עריכת שיחות ועידה ודיונים רבעוניים בעניין שיפוי ביטוחי; (ו) תמיכה הנדסית הדדית; (ז) ביקורת ופיקוח רגולטוריים; (ח) בחינת מפת הדרכים לפיתוח המוצר, לרבות עדכונים בדבר פורטפוליו הקניין הרוחני של אינסייטק והאסטרטגיה שלה, ועוד (Sections 4.2, 4.5, 4.6, 4.7, 5.4, 5.6).

2.4. בעקבות העסקה תהפוך אפוא GE לבעלת מניות משמעותית באינסייטק, תהא בעלת דריסת רגל חזקה בחברה יחד עם אלביט, תזרים לאינסייטק סכומי כסף גדולים החיוניים לפעילותה ותיקח חלק, יחד עם אינסייטק, בשיתוף פעולה אינטנסיבי בכל הנוגע להליכי פיתוח וייצור מערכותיה. GE השקיעה, ותשקיע, סכומים גדולים במיזם זה, ואינסייטק ו-GE תשקענה שתיהן במיזם ידע, זמן, משאבי אנוש ועוד.

2.5. בנסיבות אלו, כל ההתחייבויות המפורטות לעיל הינן נלוות לעסקה, נועדו לשמר את ערך הנכסים הנרכשים ולהגן על השקעות ומאמצי הצדדים במיזם, ומטרתן לאפשר לצדדים לרכז את מאמצייהם ומשאביהם בפרויקט. למותר לציין, כי יהיה זה בלתי סביר בעליל לצפות כי בנסיבות העסקה, מי מן הצדדים יאפשר לאחר לנצל לרעה את המאמצים המשותפים, לשם שיתוף פעולה או התקשרות עם צד ג'. בנוסף, סביר ביותר לאפשר ל-GEHC ליהנות מהשקעתה ומשיתוף הפעולה שלה בתהליכי הפיתוח והייצור של המוצר, באמצעות התנאים המסחריים שתקבל כמפיצה של המערכות.

2.6. תקופת ההסכם עצמו, בדומה לתקופת הכבילות הספציפיות (תקופות המוגבלות ברובן לתקופת שיתוף הפעולה) סבירות אף הן, ואינן חורגות מהמקובל בהסכמים מסוג זה.

2.7. הכבילות אף אינן מעלות כל חשש לפגיעה בתחרות בישראל. בראש ובראשונה, כפי שפורט במכתב הלוואי להודעת המיזוג, אין כלל ביקוש למערכות של אינסייטק בישראל. לפיכך, מאחר והעסקה אינה מכוונת לישראל, ההתחייבויות המצוינות לעיל אינן מיועדות לישראל ולמעשה אינן רלוונטיות לישראל כלל. להתייחסות מפורטת בנושא זה נא ראו את מכתב הלוואי.

2.8. בנוסף, ומעבר לנדרש לנוכח העדר רלוונטיות העסקה לישראל, תעשיית ה-MRI הינה תחרותית ביותר, ומספר יצרנים גדולים מתחרים, עם מוצרים חדשניים, על הזדמנויות מכירה בישראל ובמדינות אחרות. בעניין זה, נציין שנתח השוק של GE באספקת מכשירי MRI בישראל בשנים האחרונות הוא נמוך עד לא-קיים - GE לא מכרה מכשירי MRI בישראל בשנת 2010, היה לה נתח של 11% ב-2011 והיא אף לא מכרה כל מכשיר MRI בישראל ב-2012. העסקה ושיתוף הפעולה המעמיק בין GEHC ואינסייטק הנובע ממנה, יאפשרו ל-GEHC להתחרות באופן יעיל יותר במתחריה בתחום ה-MRI, שבבעלותם או בפיתוחם טכנולוגיה דומה, או שהינם בעלי גישה לטכנולוגיה דומה, כמפורט להלן.

2.9. כיום, מעט מאוד משתמשים סופיים ציידו את מכשירי ה-MRI במכשירי MRgFUS. לדוגמא, GEHC מעריכה כי כ-1% בלבד ממכשירי ה-MRI מתוצרתה מחוברים למכשירי MRgFUS. רק שני מכשירי MRI של GE המותקנים בישראל מחוברים למכשירי MRgFUS (וכמצוין לעיל - אין למעשה כל ביקוש בישראל למכשירים נוספים כאלו).

2.10. חשוב לציין, שהסכם שיתוף הפעולה אינו מביא לשינויים מהותיים באופן פעילותה העכשווי של אינסייטק. כפי שצוין, עד עתה היא סיפקה מכשירי MRgFUS למכשירי MRI של GEHC בלבד, שיתוף פעולה שיימשך ויעמיק כתוצאה מהעסקה. יתרה מכך, למיטב הבנתה של GEHC, שתיים ממתחרותיה העולמיות באספקת מכשירי MRI, Philips ו-Siemens (באמצעות שותפות עם Haifu, תאגיד סיני), פיתחו בעצמן טכנולוגיה דומה, או שהינן בעלות גישה לטכנולוגיה כזו.

2.11. בנוסף, כפי שניתן ללמוד ממכתב הלוואי, שיתוף הפעולה בין הצדדים, אשר הכבילות הנלוות הינן חלק בלתי נפרד ממנו, צפוי לתרום לרווחת הצרכנים והחולים.

3. אם נעשה ההסדר בכתב יש לצרף את המסמכים הקובעים את ההסדר.

הסכם שיתוף הפעולה מצורף כ-Exhibit F להסכם הרכישה.

הודעת מיזוג

טופס 2 -
תקנה 3(א)
ותקנות 4
(א) ו- (ב)



משמעות המונחים המופיעים בטופס זה תהיה כמשמעותם בחוק ההגבלים העסקיים, התשמ"ח - 1988 (להלן - "החוק" או "חוק ההגבלים העסקיים") ובכללי ההגבלים העסקיים (הוראות והגדרות כלליות), התשס"א - 2001¹ (להלן - "הכללים"), ככל שלא ניתנה להם הגדרה אחרת.

- הגדרות המונחים בטופס זה:

- מגיש הודעת המיזוג - לרבות אדם קשור לו.
 - "אדם קשור למגיש הודעת המיזוג" - אדם השולט במגיש הודעת המיזוג, תאגיד הנשלט על-ידי מגיש הודעת המיזוג וכל תאגיד הנשלט בידי מי מהם.
 - "שליטה" - כהגדרתה בסעיף 1 לחוק.
 - פירמה - לרבות אדם קשור לפירמה.
 - מיזוג בעל היבטים אופקיים - מיזוג בין פירמות אשר מייצרות, משווקות, מפיצות או מספקות טובין תחליפיים, כהגדרתם בכללים (להלן גם - מיזוג אופקי).
 - מיזוג בעל היבטים אנכיים - מיזוג בין פירמות אשר פועלות בחוליות שונות בשרשרת הייצור, השיווק והמכירה של טובין (להלן גם - מיזוג אנכי).
 - מיזוג קונגלומרטי - מיזוג שאין בו היבט אופקי או אנכי.
- כותרות הסעיפים בטופס זה הן לנוחיות בלבד, ולא ישמשו לפרשנות הטופס

הוראות מילוי

מה צריך למלא בטופס?

- טופס הודעת מיזוג זה מכיל דרישות מידע שונות בהתאם לסוג המיזוג בגינו מוגשת ההודעה:
- אם לעסקת המיזוג יש **היבטים אופקיים**, יש למלא את הפרקים: א עד ז, ט, יא עד יג.
 - אם לעסקת המיזוג יש **היבטים אנכיים**, יש למלא את הפרקים: א עד ו, ח, ו-ט, יא עד יג.
 - אם המיזוג **קונגלומרטי**, יש למלא את הפרקים: א עד ד, י עד יג.
 - אם למיזוג **היבטים אופקיים ואנכיים**, יש למלא את כל הפרקים הרלוונטיים לסוגי מיזוג אלה.
- אפשר להפנות להודעת מיזוג קודמת, אם הוגשה במהלך שנים-עשר החודשים האחרונים ואם הפרטים שסופקו במסגרתה נכונים גם במועד הגשת הודעת מיזוג זו. ההפניה תיעשה באמצעות מילוי נספח ההצהרה שבעמוד 10.
- אם עסקת המיזוג כוללת הסדר כובל הדורש פטור - יש למלא את פרק יד חלק הגשת בקשת פטור נפרדת.
- אם המידע המבוקש חורג ממגבלות המקום שבטופס, יש לצרף דפי תשובות ובהם הפניה ברורה לפרקים ולסעיפים המתאימים.
- חברה המנהלת עסקים הן בישראל והן מחוץ לישראל, מופנית להוראות סעיף 18 לחוק.

¹ ק"ת, התשס"א עמ' 658.
8596/7501/3986453/2

מידע כללי על מגיש הודעת המיזוג					א
<div><input type="checkbox"/> הצד הרוכש במיזוג</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> הצד הנרכש במיזוג</div>				(1) המגיש הוא	
שם המגיש		אינסטיטק בע"מ		(2) פרטי המגיש	
מספר טלפון	מספר טלפון	04-8131313			
המיקוד	שם היישוב	מספר הבית	הרחוב / ת"ד	(3) כתובת למסירת מסמכים	
39120	טירת כרמל	5	נחום חת / ת.ד. 2059		
המיקוד	שם היישוב	מספר הבית	הרחוב / ת"ד	(4) איש הקשר מטעם מגיש ההודעה (עו"ד, רו"ח, או כל אדם אחר המשמש בתפקיד)	
67021	תל-אביב	132	גרוס, קלינהנדלר, חודק, הלוי, גרינברג ושות' דרך מנחם בגין מרכז עזריאלי 1, המגדל העגול, קומה 40		
מספר טלפון	עו"ד		שם	(5) הצדדים האחרים לעסקת המיזוג	
03-6074436			רן בן-ארי		
דוא"ל		מספר פקס			
ranb@gkh-law.com		03-6074470			
המיקוד	שם היישוב	מספר הבית	הרחוב/ת"ד (אם שונה מהרשום לעיל)	(6) הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות"	
67021	תל-אביב	132	דרך מנחם בגין מרכז עזריאלי 1, המגדל העגול, קומה 40		
(1) General Electric Company (חברה זרה) (להלן: "GE").					
(2)					

הסיבה להגשת הודעת המיזוג		ב
<div>סמן את כל הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות" כאמור בסעיף 1 לחוק</div> <div><input type="checkbox"/> בעסקה נרכשו עיקר נכסי החברה.</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכשות מניות בחברה, המקנות לחברה הרוכשת יותר מרבע הערך הנקוב של הון המניות המוצא.</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכש יותר מרבע מכוח ההצבעה בחברה הנרכשת.</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכש הכוח למנות יותר מרבע ממספר הדירקטורים בחברה הנרכשת.</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> בעסקה נרכשת זכות להשתתפות ביותר מרבע מרווחי החברה הנרכשת.</div> <div><input type="checkbox"/> עקב עסקה אחרת יעלה שיעור ההחזקות על סף הקבוע בחוק.</div> <div><input type="checkbox"/> סיבה אחרת, פרט:</div>		(6) הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות"
<div>סמן את כל הסיבות שבסעיף 17(א) לחוק ההגבלים העסקיים מהן נובעת החובה להגיש הודעת מיזוג.</div> <div><input type="checkbox"/> חלקן של החברות המתמזגות, לרבות אדם קשור אליהן, יעלה לאחר המיזוג על מחצית מכלל:</div> <div><div><input type="checkbox"/> הייצור של נכס או שירות</div><div><input type="checkbox"/> המכירה של נכס או שירות</div><div><input type="checkbox"/> הרכישה של נכס או שירות</div><div><input type="checkbox"/> השיווק של נכס או שירות</div><div>הנכס/השירות האמור הוא-</div></div> <div><input checked="" type="checkbox"/> מחזור המכירות המאוחד של החברות המתמזגות ביחד, בשנת המאזן שקדמה למיזוג, עולה על הסכום שנקבע בסעיף 17(א)(2) לחוק ההגבלים העסקיים או לפיו (כיום הסכום הוא 150 מליון ₪ ומחזור המכירות של לפחות שניים מן החברות המתמזגות אינו נופל מ- 10 מליון ₪).</div> <div>אחת מהחברות המתמזגות (או אדם השולט בה או נשלט על-ידה) היא בעלת מונופולין כמשמעו בחוק ההגבלים העסקיים.</div> <div>שם בעל המונופולין הוא -</div>		(7) הסיבות מהן נובעת החובה להגיש "הודעת חברות"

ג	עסקת המיזוג
(8) הסיבות שמכוחן העסקה היא "מיזוג חברות"	<p>תאר בקצרה את מהות המהלך העסקי הגלום בעסקת המיזוג</p> <p>יש לספק תמונה כללית של העסקה ומטרותיה (למשל, כניסה לתחום פעילות חדש באמצעות רכישת אחזקות רוב/מיעוט בחברה קיימת, רכישת פעילות משלימה לפעילות קיימת, הרחבת פעילות בשוק מסוים וכו'). כן יש לרשום את אופי הרכישה (מזומן, החלפת מניות, משולב).</p> <p>במסגרת העסקה תשקיע GE באינסייטק סך כולל של 27.5 מיליון דולר ארה"ב בתמורה למניות בכורה C של אינסייטק, מתוכם סך של 22.5 מיליון דולר ארה"ב יושקע במזומן וסך נוסף של 5 מיליון דולר ארה"ב יושקעו בדרך של המרת הלוואה המירה שהועמדה על ידי GE לאינסייטק ביום 1.6.12. בד בבד עם השקעותיה של GE באינסייטק כאמור, ישקיעו משקיעים נוספים, אשר הינם בעלי מניות קיימים באינסייטק, סך של כ-3.9 מיליון דולר ארה"ב בתמורה למניות בכורה C של אינסייטק. לפרטים נוספים בדבר העסקה אנא ראו את הדוח המידי מיום 11.10.12 אשר פרסמה אלביט מדיקל טכנולוג'יס בע"מ, חברת אחזקות השולטת באינסייטק (להלן: "אלביט"), בהתאם לתקנות ניירות ערך (דו"חות תקופתיים ומידיים), התש"ל-1970, המצ"ב להודעת מיזוג זו.</p>

ד	עיסוקים ותחומי פעילות נשוא עסקת המיזוג
(9) הפעילות העסקית	<p>תאר בקצרה את הפעילויות העסקיות נשוא עסקת המיזוג</p> <p>הכוונה היא לתיאור תמציתי של תחומי הפעילות הנרכשים/נמכרים במסגרת המיזוג. לדוגמה: "ייצור ושיווק תקליטורים, הוצאה לאור של ספרים, הפקת סרטי קולנוע".</p> <p>אינסייטק עוסקת בפיתוח, ייצור ושיווק של מערכות רפואיות לטיפול בגידולים בגוף האדם. המערכות שמפתחת אינסייטק מבוססות על פלטפורמה המשלבת שימוש באלומת אולטרסאונד ממוקדת ובהדמיית תהודה מגנטית, לצורך ביצוע טיפולים לא פולשניים בגידולים בתוך גוף האדם.</p>
(10) אזור הפעילות העסקית	<p>הפעילות נשוא עסקת המיזוג</p> <p><input type="checkbox"/> מתבצעת באזורים גיאוגרפיים מסוימים. האזורים הם: _____</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> כלל ארצות</p>
(11) חלקו של מגיש הודעת המיזוג מכלל הפעילות נשוא עסקת המיזוג	<p>מה חלקו של מגיש הודעת המיזוג, מכלל המכירות בשוק, במונחים כמותיים וכספיים, בכל אחת מן הפעילויות נשוא עסקת המיזוג,</p> <p>לדוגמה: חלקו של מגיש הודעת המיזוג ואדם קשור אליו בפעילויות שנרשמו לעיל הוא: ייצור ושיווק תקליטורים - 20% (כספי), 25% (כמותי); הוצאה לאור של ספרים - 18% (כספי) 15% (כמותי); הפקת סרטי קולנוע - 80% (כספי), 60% (כמותי). כן יש לרשום מהו הבסיס להערכה הכמותית (סקר שוק, נתוני למ"ס, הערכה).</p> <p>להערכת אינסייטק, חלקה של אינסייטק בתחום הטיפול הרפואי בגידולים בגוף האדם בישראל הינו זניח. הפתרון של אינסייטק הוא רק אחד מיני שיטות רבות הקיימות לטיפול בגידולים בגוף האדם. פתרונות אלו כוללים ניתוחים וניתוחים זעיר-פולשניים, הקרנות, תרופות ומכשירים המבוססים על טכנולוגיות אחרות, כגון טכנולוגיה לטיפול באמצעות קרן אולטראסאונד מונחית מכשיר אולטראסאונד (ULSgFUS). אף הטכנולוגיה של אינסייטק (MRgFUS) מיושמת בידי חברות נוספות ברחבי העולם (ר' לעניין זה מכתב הלוואי). על כל פנים - הואיל ואינסייטק לא מכרה בישראל מכשיר כלשהו מתוצרתה למעלה מ-4 שנים, אין לה כל נתח שוק בישראל.</p>
(12) מתחרים	<p>פרט את שמות המתחרים העיקריים של מגיש הודעת המיזוג בכל אחת מהפעילויות של החברות המתמזגות נשוא עסקת המיזוג.</p> <p>כל הגורמים המעניקים טיפול רפואי בגידולים בגוף האדם, ובכלל זה באמצעות ביצוע ניתוחים וניתוחים זעיר-פולשניים והקרנות, חברות המספקות תרופות לטיפול בגידולים וכן חברות אחרות המספקות מערכות לטיפול לא-פולשניים בגידולים בגוף האדם, הן על בסיס טכנולוגיית ה-MRgFUS והן על בסיס טכנולוגיית ULSgFUS. בטכנולוגיה הספציפית בה משתמשת אינסייטק, המשלבת שימוש באלומת אולטרסאונד ממוקדת ובהדמיית תהודה מגנטית קיימות 2 מתחרות עיקריות:</p> <p>(1) PHILIPS - מפתחת מוצר בטכנולוגיה דומה לטכנולוגיה בה משתמשת אינסייטק. מוצר זה קיבל אישור CE (אישור לשיווק באירופה) ומצוי בתהליך לקבלת אישור FDA. נכון למועד זה, לא קיים למוצר אישור משרד הבריאות לשיווקו בישראל.</p> <p>(2) HAIFU, יצרן סיני אשר פיתח, ככל הידוע לאינסייטק, מוצר מונחה MRI התואם את מכשיר ה-MRI מתוצרת SIEMENS. מוצר זה מאושר לשימוש מסחרי בסין בלבד.</p>



על כל פנים, וכפי שמפורט במכתב הלוואי, אין כל ביקוש למערכות מסוג זה בישראל, ואינסייטק עצמה
סיפקה כל מערכת כזו בישראל במהלך 4 השנים האחרונות.

יד	בקשת פטור בגין כבילות נלוויות למיזוג חלף הגשה של בקשת פטור נפרדת
(33) הסדרים כובלים שלם מתבקש פטור	<p>פרק זה ימולא רק על-ידי מי שעסקת המיזוג שלו כוללת כבילות נלוות</p> <p>1. תאר בקצרה את ההסדרים הכובלים בעבורם מתבקש פטור מאישור הסדר כובל. מצ"ב בקשת פטור, במסגרת נספח להודעת המיזוג, המהווה חלק בלתי נפרד מהודעת המיזוג.</p> <p>(א) ככל שקיימים צדדים להסדר הכובל שאינם צד לעסקת המיזוג, יש לציין את שמם, כתובתם, כתובת למסירת דואר, כתובת אתר האינטרנט, פרטי איש קשר מטעמם ומספרי טלפון רלוונטיים:</p> <p>(ב) הכבילות שבהסדר:</p> <p>(ג) הטובין / השירותים שאליהם קשור ההסדר:</p> <p>(ד) תקופת ההסדר (כולל אופציות להארכת ההסדר):</p> <p>2. פרט את מהות הכבילות ונחיצותן:</p> <p>3. אם נעשה הסדר בכתב יש לצרף את המסמכים הקובעים את ההסדר:</p>

טו	הצהרה
(34) הצהרה	<p>הצהרת מגיש הודעת המיזוג והתחייבות בדבר מסירת מידע נכון, מלא ועדכני:</p> <p>אני, החתום מטה, המשמש בתפקיד Chief Operating Officer אצל מגיש הודעת המיזוג, מצהיר בזה כלהלן:</p> <ol style="list-style-type: none"> הוסמכתי למסור את כל המידע הנדרש לרשות ההגבלים העסקיים במסגרת הודעת המיזוג. לא הוטלה עלי כל מגבלה במסירת מידע מלא ונכון כנדרש בטופס הודעת המיזוג. כל הפרטים בהודעת המיזוג נכונים, מלאים ועדכניים, לרבות האמור בפרק יד לעיל. המסמכים המצורפים להודעת המיזוג הם נכונים ומלאים ואינם חסרים כל פרט מהותי או נספח (כולל מכתבי לוואי והבנות כלשהן בכתב או בעל-פה). ידוע לי כי המידע הכלול בהודעה ובנספחים לה משמש את הממונה על הגבלים עסקיים בהחלטתו בדבר אישור המיזוג נשוא ההודעה, וידועה ומובנת לנו חובתי למסור לרשות ההגבלים העסקיים מידע נכון, מלא ועדכני. <p>תאריך: 18/10/2012</p> <p>שם מורשה החתימה ותפקידו: עודד טמיר, Chief Operating Officer</p> <p>שם החברה: אינסייטק בע"מ</p> <p>חתימת החברה:</p> <p>Oded Tamir Chief Operating Officer InSightec Ltd.</p>

נספח א'

בקשת פטור בגין כבילות נלוות למיזוג חלף הגשה של בקשת פטור נפרדת

1. תאר בקצרה את ההסדרים הכובלים בעבורם מתבקש פטור מאישור הסדר כובל.

כבילות הכלולות בהסכם טכנולוגיה, שיתוף פעולה והפצה ("הסכם שיתוף הפעולה"), שנחתם ביום 17 באוקטובר, 2012.

א. ככל שקיימים צדדים להסדר הכובל שאינם צד לעסקת המיזוג, יש לציין את שמם, כתובתם, כתובת למסירת דואר, כתובת אתר האינטרנט, פרטי איש קשר מטעמם ומספרי טלפון רלוונטיים:

ב. הכבילות שבהסדר: [להלן תפורט רק מהות הכבילות הרלוונטיות; לטקסט המלא – נא ראו הסעיפים הרלוונטיים בהסכם שיתוף הפעולה].

א. Section 3.1(a) - בלעדיות המוצר של אינסייטק

1. לתקופה של 5 שנים (בכפוף לאפשרות לסיום מוקדם של הסכם, כמפורט להלן), מוצרי אינסייטק ("המוצרים") יתאמו רק לצידוד הדימות של GEHC; אינסייטק וחברות קשורות (כמוגדר ב- Exhibit A להסכם שיתוף הפעולה) לא תפתחנה ולא תסייענה לפיתוח תאימות של המוצרים לכל צידוד דימות אחר, וכן תתנגדנה לכל הליך אישור רגולטורי בנוגע לכל תאימות כזו.

2. אינסייטק וחברות קשורות (או בני אדם הנמצאים תחת שליטתן או השפעתן הסבירה) לא תמכורנה את המוצרים לכל לקוח המתכוון להשתמש בהם יחד עם צידוד דימות שאינו מתוצרת GEHC, ואף לא תאפשר למפיץ או לסוכן כלשהו לעשות כן.

עם זאת, במקרה שבו תחבור GEHC לצד ג' בפיתוח של Off-roadmap Applications (כמוגדר ב- Section 3.1 להסכם שיתוף הפעולה) העושות שימוש בצידוד דימות שאינו MR, אינסייטק תהא רשאית לפתח עם צדדים שלישיים Off-roadmap Applications העושות שימוש בצידוד דימות שאינו MR, בכפוף לתנאים המפורטים ב- Section 3.1.

ב. Section 3.4 - עדיפות ראשונה ל- GEHC בתמחור ובמכירה ללקוחות קיימים של GEHC

בכפוף להסדרים הספציפיים המפורטים ב- Sections 3.5 & 3.6, ל- GEHC תהיה זכות ראשונים עולמית לתמחור ולמכור כל מוצר של אינסייטק ללקוחות צידוד הדימות של GEHC. זכות זו תחול אך לגבי לקוחות שעליהם הודיעה GEHC לאינסייטק ב- Priority Customer List המסופקת על ידי GEHC (כמוגדר ב- Exhibit A להסכם שיתוף הפעולה).

ג. Sections 3.1 & 3.8 - פעילות בתחום ה-FUS - אך ורק דרך אינסייטק

GEHC תעסוק בתכנון, בייצור, במכירה או בשיווק של ציוד רפואי המיועד לצרכי טיפול ב-FUS, אך ורק דרך אינסייטק וחברות הבנות שבבעלותה המלאה (Section 3.1(b)).

GEHC תהיה פטורה מהתחייבות זאת לגבי Off-roadmap Applications העושות שימוש בשיטות דימות שאינן MR, בכפוף לתנאים המפורטים ב- Section 3.1(b) GEHC נדרשת לתת לאינסייטק 90 יום לנהל משא ומתן על האפשרות לפתח Off-roadmap Application. (GEHC עם).

בדומה, בכדי להגן על זכותה של GE לקבל תמלוגים כמפורט ב- Section 6.9, במהלך ה-Revenue Period (כמוגדר ב- Section 9.3), ובכפוף לחריגים המפורטים ב- Section 9.3, אינסייטק וחברות קשורות התחייבו לעסוק בתכנון ו/או בייצור של ציוד רפואי העושה שימוש ב-FUS למטרות טיפול, אך ורק דרך אינסייטק וחברות-בנות שלה, המצויות בבעלותה המלאה (Section 9.3).

ד. Section 9.4(b) - מגבלות על יכולתה של אינסייטק להוציא ייצור למיקור חוץ

אינסייטק תהא מנועה להוציא למיקור חוץ, ל- Defined Non-Party ייצור של חלקים רגשי (IP Sensitive Parts) (הכל כפי שמוגדר בהסכם שיתוף הפעולה).

ה. Section 6.2(b) - רישיון בלעדי לזכויות פטנט עתידיות מסוימות של GEHC

GEHC העניקה לאינסייטק אופציה, הכפופה לתנאים המפורטים ב- Section 6.2(b), לקבל רישיון בלעדי, בתחום הטיפול ב-FUS (כמוגדר בהסכם שיתוף הפעולה), לזכויות פטנט עתידיות של GEHC הנוגעות בלעדית לציוד טיפול ב-FUS העושה שימוש ב-MR יחד עם המוצר הקיים ולמטרת היישומים הקיימים, לייצר, לעשות שימוש, למכור, להציע למכור או להפיץ מוצרי FUS העושים שימוש ב-MR באמצעות המוצר הקיים ולמטרת היישומים הנוכחיים.

ו. Section 3.2 - הגבלת אינסייטק במינוי מפיצים ואנשי מכירות

במהלך תקופת הסכם שיתוף הפעולה, אינסייטק לא תעניק רישיון ל, תעביר, או תיתן או תעניק בכל דרך אחרת לצד שלישי כלשהו, זכויות - בלעדיות או לא-בלעדיות - להפצה, לנציגות מכירות או לשיווק, מכירה או קידום מכירות לכל מוצר, אלא בהתקיים התנאים המפורטים בסעיפים 3.2-3.3 להסכם שיתוף הפעולה.

ז. Section 7.17 - אי-מכירה של מוצרי MRgFUS מתחרים

בכל עת לאחר תקופת בלעדיות המוצר (כמוגדרת ב- Section 3.1 להסכם שיתוף הפעולה. אנא ראו גם ראש פרק ד' לבקשה זו), GEHC לא תתקשר בהסכם עם צד ג' הנוגע לשיווק או למכירה של מוצרי MRgFUS מתחרים, בלא אישורה המוקדם של אינסייטק (בכפוף למילוי התנאים המפורטים ב- Section 7.17).

ח. Section 7.1 - אי-מכירה משנית על ידי GEHC למטרות מחקר

GEHC לא תעסוק בכל מכירה של המוצרים לשימוש מחקרי.

ט. Section 7.5(b) - מחיר העברה מועדף ל-GEHC

מחיר ההעברה שתשלם GEHC לאינסייטק עבור המוצרים לא יהא גבוה מן המחיר שישלם כל צד אחר עבור אותן כמויות או כמויות דומות בטריטוריה הרלוונטית, ומחיר החלקים שתרכוש GEHC מאינסייטק לא יהא גבוה מן המחיר שיוצע לכל צד אחר.

י. Section 4.12 - אי שידול

GEHC לא תשדל כל עובד של אינסייטק אשר תמך משמעותית במילוי חובותיה על פי הסכם זה לעזוב את אינסייטק, ולא תגרום לאף עובד כזה להפך את הסכם ההעסקה שלו/שלה, והתחייבות דומה חלה גם על אינסייטק לגבי כל עובד של GEHC.

בנוסף לסעיפים המפורטים לעיל, במקרה שבו תציע אינסייטק להעניק זכויות הפצה או סוכנות מכירה בלעדיות לצד ג' כלשהו בנוגע למוצרים חדשים שפיתחה אינסייטק או ליישומים חדשים של מוצרים קיימים שזכו לאישורים חדשים, בהתאם ל- Section 3.3 להסכם שיתוף הפעולה, תהיה ל- GEHC זכות למשא ומתן ראשון להפצה או סוכנות מכירה בלעדית כאמור, בתנאים מסוימים. הצדדים סבורים כי סעיף זה אינו מגביל באופן כלשהו את שיקול הדעת העסקי של אינסייטק בקביעת זהות המפיץ/ המפיץ הבלעדי שלה, וכי מעבר לכך - מדובר בהתחייבות תיאורטית גרידא בשלב זה. לפיכך אין מדובר בכבילה הדורשת פטור מאת הממונה. עם זאת, באם עמדת הממונה בעניין זה תהא שונה מזו של הצדדים, מתבקש הממונה להעניק פטור גם להתחייבות זאת, מהטעמים המפורטים להלן.

ג. הטובין/השירותים שאליהם קשור ההסדר:

מוצרי אינסייטק לטיפול רפואי באמצעות FUS ו/או חלקים למוצרים אלה.

ד. תקופת ההסדר (כולל אופציות להארכת ההסדר):

בלעדיות המוצר של אינסייטק: 5 שנים, אלא אם בוטלה ההתחייבות קודם לכן עקב: (א) סגירת Qualified IPO, (ב) סגירת Qualified Acquisition, (ג) השגת Third PMA על ידי אינסייטק (כל המונחים בהתאם למצוין בהסכם שיתוף הפעולה), או (ד) ביטול הסכם שיתוף הפעולה על ידי אינסייטק מאחת העילות הקבועות ב- Section 10.2(b) להסכם שיתוף הפעולה.

אי שידול: במשך תקופת ההסכם ושנה נוספת אחר כך.

יתר הכבילות: 5 שנים, מתחדשות אוטומטית לתקופות בנות שנה נוספת, אלא אם כן בוטל הסכם שיתוף הפעולה קודם לכן.

2. פרט את מהות הכבילות ונחיצותן:

- 2.1. העסקה כוללת שני חלקים בלתי נפרדים: הראשון הוא הסכם הרכישה, שבמהותו הינו הסכם השקעה שלפיו תשקיע GE סכום משמעותי באינסייטק, ובתמורה תקבל נתח משמעותי בחברה לצד נציגות בדיקטוריון החברה ביחס לחלקה בה, וכן זכויות ספציפיות, מוסכמות מראש, בנוגע להפעלת עסקי החברה; השני הוא הסכם שיתוף הפעולה.
- 2.2. אינסייטק נוסדה ב- 1998, כאשר GE Healthcare (או GE Medical Systems) ואלביט הדמיה רפואית בע"מ (ששמה שונה אחר כך לאלביט הדמיה בע"מ) העבירו את הטכנולוגיה שבעלותם לחברה, בכדי לאפשר לה להתרכז בפיתוח ה- MRgFUS, שאותו חקרו שתי החברות; מאז סיפקה אינסייטק את הטכנולוגיה שלה למערכות MRI של GE בלבד.
- 2.3. הסכם שיתוף הפעולה יהדק את שיתוף הפעולה בין הצדדים במטרה לקדם את פיתוח הטכנולוגיה והמערכת של אינסייטק. שיתוף הפעולה יכלול, בין השאר: (א) עריכת פגישות התאמת טכנולוגיה חודשיות לשם בחינת שינויים הדדיים מועילים במוצרים התואמים של GEHC ואינסייטק; (ב) תיאום בהגשת בקשות לקבלת אישורים רגולטוריים; (ג) שיתוף פעולה בכינון, ביישום ובקיום תכניות אכיפה רגולטוריות; (ד) פגישות וכינוסים תקופתיים; (ה) עריכת שיחות ועידה ודיונים רבעוניים בעניין שיפוי ביטוחי; (ו) תמיכה הנדסית הדדית; (ז) ביקורת ופיקוח רגולטוריים; (ח) בחינת מפת הדרכים לפיתוח המוצר, לרבות עדכונים בדבר פורטפוליו הקניין הרוחני של אינסייטק והאסטרטגיה שלה, ועוד (Sections 4.2, 4.5, 4.6, 4.7, 5.4, 5.6).
- 2.4. בעקבות העסקה תהפוך אפוא GE לבעלת מניות משמעותית באינסייטק, תהא בעלת דריסת רגל חזקה בחברה יחד עם אלביט, תזרים לאינסייטק סכומי כסף גדולים החיוניים לפעילותה ותיקח חלק, יחד עם אינסייטק, בשיתוף פעולה אינטנסיבי בכל הנוגע להליכי פיתוח וייצור מערכותיה. GE תשקיע, ותשקיע, סכומים גדולים במיזם זה, ואינסייטק ו- GE תשקענה שתיהן במיזם ידע, זמן, משאבי אנוש ועוד.
- 2.5. בנסיבות אלו, כל ההתחייבויות המפורטות לעיל הינן נלוות לעסקה, נועדו לשמר את ערך הנכסים הנרכשים ולהגן על השקעות ומאמצי הצדדים במיזם, ומטרתן לאפשר לצדדים לרכז את מאמציהם ומשאביהם בפרויקט. למותר לציין, כי יהיה זה בלתי סביר בעליל לצפות כי בנסיבות העסקה, מי מן הצדדים יאפשר לאחר לנצל לרעה את המאמצים המשותפים, לשם שיתוף פעולה או התקשרות עם צד ג'. בנוסף, סביר ביותר לאפשר ל- GEHC ליהנות מהשקעתה ומשיתוף הפעולה שלה בתהליכי הפיתוח והייצור של המוצר, באמצעות התנאים המסחריים שתקבל כמפיצה של המערכות.
- 2.6. תקופת ההסכם עצמו, בדומה לתקופת הכבילות הספציפיות (תקופות המוגבלות ברובן לתקופת שיתוף הפעולה) סבירות אף הן, ואין חורגות מהמקובל בהסכמים מסוג זה.
- 2.7. הכבילות אף אינן מעלות כל חשש לפגיעה בתחרות בישראל. בראש ובראשונה, כפי שפורט במכתב הלוואי להודעת המיזוג, אין כלל ביקוש למערכות של אינסייטק בישראל. לפיכך, מאחר והעסקה אינה מכוונת לישראל, ההתחייבויות המצוינות לעיל אינן מיועדות לישראל ולמעשה אינן רלוונטיות לישראל כלל. להתייחסות מפורטת בנושא זה נא ראו את מכתב הלוואי.

2.8. בנוסף, ומעבר לנדרש לנוכח העדר רלוונטיות העסקה לישראל, תעשיית ה-MRI הינה תחרותית ביותר, ומספר יצרנים גדולים מתחרים, עם מוצרים חדשניים, על הזדמנויות מכירה בישראל ובמדינות אחרות. בעניין זה, נציין שנתח השוק של GE באספקת מכשירי MRI בישראל בשנים האחרונות הוא נמוך עד לא-קיים - GE לא מכרה מכשירי MRI בישראל בשנת 2010, היה לה נתח של 11% ב-2011 והיא אף לא מכרה כל מכשיר MRI בישראל ב-2012. העסקה ושיתוף הפעולה המעמיק בין GEHC ואינסטיטק הנובע ממנה, יאפשרו ל-GEHC להתחרות באופן יעיל יותר במתחריה בתחום ה-MRI, שבבעלותם או בפיתוחם טכנולוגיה דומה, או שהינם בעלי גישה לטכנולוגיה דומה, כמפורט להלן.

2.9. כיום, מעט מאוד משתמשים סופיים צידו את מכשירי ה-MRI במכשירי MRgFUS. לדוגמא, GEHC מעריכה כי כ-1% בלבד ממכשירי ה-MRI מתוצרתה מחוברים למכשירי MRgFUS. רק שני מכשירי MRI של GE המותקנים בישראל מחוברים למכשירי MRgFUS (וכמצוין לעיל - אין למעשה כל ביקוש בישראל למכשירים נוספים כאלו).

2.10. חשוב לציין, שהסכם שיתוף הפעולה אינו מביא לשינויים מהותיים באופן פעילותה העכשווי של אינסטיטק. כפי שצוין, עד עתה היא סיפקה מכשירי MRgFUS למכשירי MRI של GEHC בלבד, שיתוף פעולה שיימשך ויעמיק כתוצאה מהעסקה. יתרה מכך, למיטב הבנתה של GEHC, שתיים ממתחרותיה העולמיות באספקת מכשירי MRI, Philips ו-Siemens (באמצעות שותפות עם Haifu, תאגיד סיני), פיתחו בעצמן טכנולוגיה דומה, או שהינן בעלות גישה לטכנולוגיה כזו.

2.11. בנוסף, כפי שניתן ללמוד ממכתב הלוואי, שיתוף הפעולה בין הצדדים, אשר הכבילות הנלוות הינן חלק בלתי נפרד ממנו, צפוי לתרום לרווחות הצרכנים והחולים.

3. אם נעשה ההסדר בכתב יש לצרף את המסמכים הקובעים את ההסדר.

הסכם שיתוף הפעולה מצורף כ-Exhibit F להסכם הרכישה.